

Ateliers EMRG : ORIENTER

1 CONNAÎTRE MON MARCHÉ DE L'EMPLOI

LE GROUPE LA POSTE, BRANCHES, FILIALES ET STRATÉGIES

(2H) VISION DE L'EMPLOI, LES MÉTIERS QUI RECRUTENT (2H)

LES DISPOSITIFS DE MOBILITÉ EXTERNE

FONCTION PUBLIQUE

CRÉER SON ENTREPRISE (1H)

2 IDENTIFIER MON PROJET PROFESSIONNEL

CONCRÉTISER SON PROJET PROFESSIONNEL EN 4 ÉTAPES (1H)

Activez vos leviers et donnez du sens à votre projet professionnel (1h) –

IDENTIFIER VOS LEVIERS DE MOTIVATION (3H30)

ÉLABORER SON PORTEFEUILLE DE COMPÉTENCES (3H30)

IDENTIFIER VOS LEVIERS DE CHANGEMENT POUR ÉVOLUER

→ [PRÉSENTIEL 3H30](#) ; [CLASSE VIRTUELLE 2H](#) ; [CLASSE VIRTUELLE 1H](#)

ÉLABORER MON PROJET PROFESSIONNEL EN GROUPE (21H)

→ [PRÉSENTIEL 3 JOURS](#)

Les ateliers dédiés RRH ou managers

COMMENT QUALIFIER UN PROJET PROFESSIONNEL (1H)

ACCOMPAGNER L'ÉVOLUTION PROFESSIONNELLE DE MES COLLABORATEURS DANS UN CONTEXTE DE TRANSFORMATION (2H)

LES ESSENTIELS DE LA MOBILITÉ EXTERNE - E-LEARNING

Ateliers EMRG : PRÉPARER VOS COLLABORATEURS

3 APPROFONDIR MA VISION D'UNE FONCTION

APPROFONDIR SA VISION D'UN MÉTIER (1H)

DEVENIR CONSEILLER SERVICE RELATION CLIENTS (1H)

DEVENIR MEMBRE DE CODIR DE SECTEUR (3H30)

DEVENIR CHARGÉ DE CLIENTÈLE À LA BGNP (1H)

DEVENIR FACTEUR GUICHETIER (1H)

DEVENIR ROP À LA BSCC (1H)

DÉVELOPPER SA POSTURE COMMERCIALE EN TANT QUE CHARGÉ DE CLIENTÈLE EN BGNP (2H)

DÉVELOPPER SA POSTURE COMMERCIALE EN TANT QUE CONSEILLER EN SERVICE RELATION CLIENTS (2H)

4 PRÉPARER MA CANDIDATURE

RÉALISER UN CV PERCUTANT - E-LEARNING
RÉDIGER UNE LETTRE DE MOTIVATION EFFICACE - E-LEARNING

SE PRÉPARER À L'ENTRETIEN DE RECRUTEMENT

→ [LA THÉORIE - E-LEARNING](#) ; → [LA PRATIQUE \(2H\)](#)

MARKETING DE SOI : THÉORIE + TRAINING (3H30)

RECRUTEMENT : TOUT SAVOIR SUR LES PROCESSUS DE SÉLECTION (1H)

PROMOUVOIR SON PROJET À TRAVERS SON RÉSEAU - E-LEARNING

Se démarquer et valoriser son projet sur les réseaux sociaux professionnels (2h) - CLASSE VIRTUELLE

TRAVAILLER SON PITCH (1H)

REBONDIR - PRÉSENTIEL (7H)

VAE. Se préparer à l'épreuve orale – (2h30)

5 RÉUSSIR MA PRISE DE POSTE

LES ESSENTIELS DE LA PRISE DE POSTE (1H)

PDP PLAN DE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL

→ [PRÉSENTIEL 3H30](#)

→ [CLASSE VIRTUELLE 3H30](#)

Les ateliers dédiés RRH/ managers

PDP - PLAN DE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL - MANAGER (2H)

DÉTECTER LE POTENTIEL D'UN COLLABORATEUR

→ [EMRG \(ATELIER 2H30\) - DETECTER LE POTENTIEL D'UN COLLABORATEUR \(DISTANCIEL\)](#)

ATELIER ONBOARDING - COMMENT GARANTIR L'INTÉGRATION D'UN COLLABORATEUR DANS UN ENVIRONNEMENT EN CONSTANTE ÉVOLUTION ? - CLASSE VIRTUELLE (2H)

Sélectionner:

LES CANDIDATS CHANGENT, ET VOUS RECRUTEURS ?

→ [THÉORIE EN 3H30 - PRÉSENTIEL](#)

→ [THÉORIE EN 3H30 - DISTANCIEL](#)

→ [TRAINING EN 3H30 - PRÉSENTIEL](#)

→ [TRAINING EN 3H30 - DISTANCIEL](#)

→ [THÉORIE ET PRATIQUE EN 3H30 - PRÉSENTIEL](#)

→ [THÉORIE ET PRATIQUE EN 3H30 - DISTANCIEL](#)

→ [LES ESSENTIELS EN 30MN - E-LEARNING](#)

Inscriptions sur [maformation](https://legroupelaposte.csod.com/) ➤
<https://legroupelaposte.csod.com/>