



MOBILITE

LES ATELIERS EMRG

POUR S'ORIENTER, SE PRÉPARER ET DONNER
DE L'ÉLAN À VOTRE ÉVOLUTION PROFESSIONNELLE



LES ATELIERS EMRG : COMMENT ÇA MARCHE ?

Les ateliers EMRG ont été créés pour vous accompagner dans votre évolution professionnelle tout au long de votre parcours pour :

- vous **orienter** vers les métiers qui recrutent
- vous **préparer** à un nouveau poste
- vous **accompagner** dans votre prise de poste

Dans un premier temps, connectez-vous sur le site **Maformation**

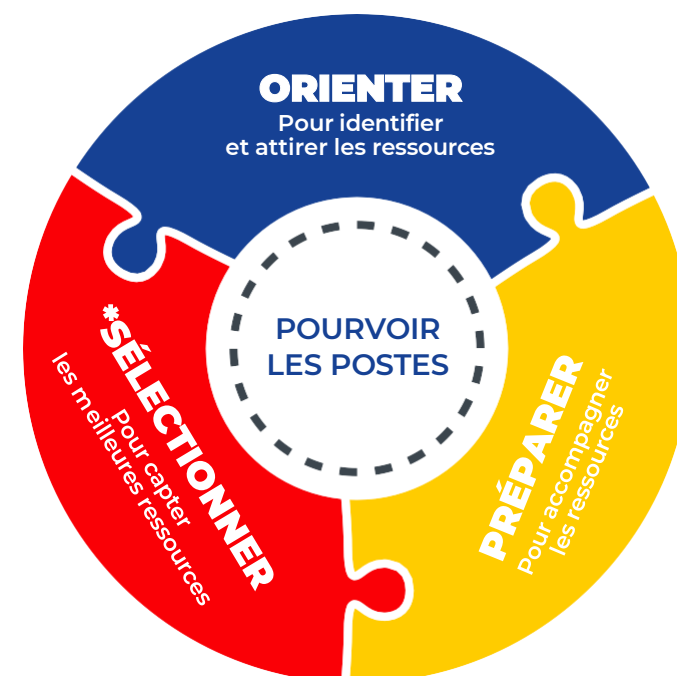
maformation 

<https://legroupelaposte.csod.com/>

puis, dans ce document, cliquez sur le titre de l'atelier.

Vous pourrez ainsi prendre connaissance des objectifs, des dates proposées, du nombre de places encore disponibles et vous inscrire.
(L'inscription aux ateliers est soumise à l'accord de votre manager)

À bientôt !



*réservé aux RRH et managers

S'ORIENTER

1 CONNAÎTRE MON MARCHÉ DE L'EMPLOI

LE GROUPE LA POSTE, BRANCHES, FILIALES ET STRATÉGIES (2H)

VISION DE L'EMPLOI, LES MÉTIERS QUI RECRUTENT (2H)

LES DISPOSITIFS DE MOBILITÉ EXTERNE (1H)

FONCTION PUBLIQUE (1H)

CRÉER SON ENTREPRISE (1H)

2 IDENTIFIER MON PROJET PROFESSIONNEL

CONCRÉTISER SON PROJET PROFESSIONNEL EN 4 ÉTAPES (1H)

IDENTIFIER VOS LEVIERS DE MOTIVATION (3H30)

ÉLABORER SON PORTEFEUILLE DE COMPÉTENCES (3H30)

IDENTIFIER VOS LEVIERS DE CHANGEMENT POUR ÉVOLUER

- **PRÉSENTIEL 3H30**
- **CLASSE VIRTUELLE 2H**
- **CLASSE VIRTUELLE 1H**

ÉLABORER MON PROJET PROFESSIONNEL EN GROUPE (21H)

- **PRÉSENTIEL 3 JOURS**



SE PRÉPARER

3 APPROFONDIR MA VISION D'UNE FONCTION

APPROFONDIR SA VISION D'UN MÉTIER (1H)

DEVENIR CONSEILLER SERVICE RELATION CLIENTS (1H)

DEVENIR MEMBRE DE CODIR DE SECTEUR (3H30)

DEVENIR CHARGÉ DE CLIENTÈLE À LA BGNP (1H)

DEVENIR FACTEUR GUICHETIER (1H)

DEVENIR ROP À LA BSCC (1H)

DÉVELOPPER SA POSTURE COMMERCIALE EN TANT QUE CHARGÉ DE CLIENTÈLE EN BGNP (2H)

DÉVELOPPER SA POSTURE COMMERCIALE EN TANT QUE CONSEILLER EN SERVICES RELATION CLIENTS (2H)

4 PRÉPARER MA CANDIDATURE

RÉALISER UN CV PERCUTANT - E-LEARNING

RÉDIGER UNE LETTRE DE MOTIVATION EFFICACE - E-LEARNING

SE PRÉPARER À L'ENTRETIEN DE RECRUTEMENT

→ LA THÉORIE - E-LEARNING

→ LA PRATIQUE (2H)

MARKETING DE SOI : THÉORIE + TRAINING (3H30)

RECRUTEMENT : TOUT SAVOIR SUR LES PROCESSUS DE SÉLECTION (1H)

PROMOUVOIR SON PROJET À TRAVERS SON RÉSEAU - E-LEARNING

TRAVAILLER SON PITCH (1H)

REBONDIR - PRÉSENTIEL (7H)

SE PRÉPARER

5 RÉUSSIR MA PRISE DE POSTE

LES ESSENTIELS DE LA PRISE DE POSTE (1H)

PDP PLAN DE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL

→ [PRÉSENTIEL 3H30](#)

→ [CLASSE VIRTUELLE 3H30](#)

SE PRÉPARER AUX ORAUX DE PROMOTIONS - dans le cadre d'un dispositif de promotion - sur liste

SE PRÉPARER AUX ENTRETIENS D'ADMISSION

ATELIERS PROGRAMMÉS EN FONCTION DES CALENDRIERS ANNUELS
D'OUVERTURE

ÉPREUVE ORALE DE LA RPP GROUPE A

→ [LA THÉORIE - E-LEARNING \(1H\)](#)

→ [LA PRATIQUE - EN CLASSE VIRTUELLE TEAMS \(2H30\)](#)

*Animé par un CEDP et en groupe de 5, pour s'entraîner et bénéficier
du retour du collectif*



Programmation régionale AURA

2 ÉLABORER MON PROJET PROFESSIONNEL EN GROUPE

3 jours en présentiel

9/09, 10/09 et 25/09 Classe I et II

30/09, 1/10 et 14/10 Classe III et Groupe A

3/11, 6/11 ET 20/11 Classe I et II

17/12 18/12 et 7/01 Classe III et Groupe A

4 REBONDIR

1 jour en présentiel

15/10/2025

11/12/2025

NOUVEAU!

3 DEVELOPPER SA POSTURE COMMERCIALE CONSEILLER EN SERVICES RELATION CLIENTS

2h en distanciel ou présentiel

A la demande

2 VISION DE L'EMPLOI LES METIERS QUI RECRUTENT

2h en distanciel

23/09/2025

07/10/2025

04/11/2025

07/12/2025

Pour vous inscrire : prenez contact avec votre CEDP ou cliquez [ICI](#) pour prendre RDV

Retrouvez-nous également
dans nos espaces régionaux sous



À bientôt !