Métier

EXPERT MARCHE

Évolutions possibles

Au sein du métier

- EXPERT MARCHE III.3 (H/F)
- ANIMATEUR COMMERCIAL IV.A (H/F)
- RESPONSABLE ANIMATION DES VENTES IV.A (H/F)
- ANIMATEUR COMMERCIAL EN ETABLISSEMENTS III.3 (H/F)
- EXPERT MARCHE TELEVENTE III.2 (H/F)
- EXPERT MEDIA RELATIONNEL III.3 (H/F)
- EXPERT MEDIA RELATIONNEL III.3 (H/F)
- EXPERT METHODES DE VENTE IV.A (H/F)

A compétences proches

- RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL
- RESPONSABLE COMMERCIAL
- RESPONSABLE APPUI VENTE

Vers une nouvelle orientation

- SUPERVISEUR ADMINISTRATION DES VENTES
- MANAGER ESPACE DE VENTE

Raisons d'être

Participer à la professionnalisation et au développement des compétences des équipes de vente, de manière à contribuer à la réalisation des objectifs commerciaux.

Missions

ASSURER LA FORMATION DES ÉQUIPES DE VENTE:

- Détecter et prioriser les besoins de formation des équipes de vente
- Etablir et mettre en oeuvre des parcours de formation adaptés
- Organiser et animer des formations sur les gammes et produits de son marché
- Elaborer des plans de progression pour optimiser l'impact des actions de formation

PARTICIPER À L'AMÉLIORATION DES ACTIONS COMMERCIALES:

- Identifier les acteurs clés de sa filière et favoriser le développement d'une collaboration étroite
- Contribuer à l'émergence et au partage de bonnes pratiques
- Concourir à la rédaction et à la mise en place du Plan d'Actions Commerciales (PAC)
- Apporter un soutien technique aux équipes de vente (recommandations commerciales, rendez-vous, etc.)

AIDER À LA MISE EN OEUVRE DES ACTIONS DE VENTE:

- Fournir une expertise de vente au sujet des caractéristiques et solutions du marché
- Mettre en place une veille stratégique (marché, concurrence, etc.) afin d'anticiper et de détecter les opportunités
- Identifier les évolutions du marché, les clients à risque et les axes d'action et les transmettre aux acteurs concernés

Filière Filière

Répartition des effectifs

- .
 - Services-Courrier-Colis
- [
 - Bgpn reseau
- Bgpn numerique
- -
 - Banque postale
- - Groupe siege

Effectif du métier

De 50 à 99