

## **BOOK DES MOBILITÉS RÉUSSIES 2025**

**Bourgogne Franche-Comté** 



## SOMMAIRE

<ul> <li>Famille relation commerciale et gestion clients         <ul> <li>Annabelle, de conseillère client professionnel à responsable client entrepris</li> </ul> </li> <li>Famille management opérationnel         <ul> <li>Xavier, de responsable action commerciale à directeur de secteur</li> </ul> </li> <li>Famille support         <ul> <li>Julien, de manager de proximité à responsable de service à l'occupant</li> </ul> </li> </ul>	<b>3</b>
	6
	9
<ul> <li>Famille production, opérations et prestations clients</li> <li>Marie-Laure, d'assistante chez Mediapost à gestionnaire client entreprise</li> <li>Eric, de responsable opérationnel à coordinateur contrôle CA DEX</li> </ul>	12



## FAMILLE MANAGEMENT OPÉRATIONNEL



## DE RESPONSABLE ACTION COMMERCIAL A DIRECTEUR DE SECTEUR

**XAVIER** 

## 3 QUESTIONS À XAVIER

### 1. Pourquoi avoir choisi ce métier?

Après 8 ans comme Responsable Commercial à la BGPN puis à la BSCC, j'ai eu besoin de me tester sur un poste à plus grande portée managériale. La diversité des missions avec l'ambition de réussir les 3 défis (commerciaux, expérience client et maillage territorial) étaient un puissant vecteur d'attraction

### 2. Comment avez-vous réussi?

Grâce à mon expérience professionnelle, et à l'accompagnement de l'EMRG pour réussir mon vivier. Une immersion pour apréhender l'ensemble des missions est nécessaire

### 3. Vos trucs et astuces pour les autres?

Opiniatreté et volonté de réussir son projet sont les 2 moteurs de la réussite

## LE MOT DU RECRUTEUR

Xavier, a fait prevue d'une grande agilité et a réussi le défi de prendre en main son secteur tout en réalisant sa formation DS.

Très rapidement il a mobilisé ses équipes autour d'un projet commun secteur recentré sur le CRV. Son enthousiasme, sa motivation et sont écoute sont autant de leviers pour réussir une belle experience collaborateurs et clients.

Marie

## LE MOT OF L'EMRG

Nathalie

## FAMILLE SUPPORT



## DE MANAGER DE PROXIMITE A RESPONSABLE DE SERVICE A L'OCCUPANT

JULIEN

## **3** QUESTIONS À JULIEN

### 1. Pourquoi avoir choisi ce métier?

J'ai choisi d'orienter mon parcours vers les services à l'occupant car j'ai toujours eu à coeur que chaque collaborateur puisse travailler dans les meilleurs conditions possibles.

J'y développe une appétence pour la RSE ainsi que pour des aménagements de locaux optimaux permettant une meilleure synergie entre services.

### 2. Comment avez-vous réussi?

J'ai fait des immersions avec l'ancien responsable de service, vu ma responsable actuelle pour savoir ce qu'elle attendait d'un responsable de service.

J'ai également pu remettre à jour mon CV grâce à l'accompagnement de l'EMRG.

### 3. Vos trucs et astuces pour les autres?

Demander des immersions pour le futur poste visé et demander des conseils et/ou accompagnement par l'EMRG dans le cadre d'un projet professionnel.

## LE MOT DU RECRUTEUR

Julien a bien pris la mesure de son nouveau poste.

Toujours soucieux de la qualité de service, il recherche sans cesse des solutions adaptées au besoin du client et en accord avec la politique du Groupe.

Son appétence pour le numérique et les nouvelles technologies est un atout supplémentaire pour l'équipe et pour l'évolution de l'offre de service de notre filière

**PASCALE** 

## LE MOT OF L'EMRG

Julien est un collaborateur qui est suivi par l'EMRG dans sa progression de carrière depuis plusieurs années.

Il est passé d'un métier opérationnel à manager puis sur métier à fort enjeux client en appui support.

**DAMIEN** 

# FAMILLE PRODUCTION, OPÉRATIONS ET PRESTATIONS CLIENTS



## DE LA PLANIFICATION A GESTIONNAIRE CLIENT ENTREPRISE

MARIE-LAURE

## **3** QUESTIONS À MARIE-LAURE

### 1. Pourquoi avoir choisi ce métier?

Au cours de ma carrière chez Mediaposte, j'ai été Assistante Commerciale. C'est grâce à cette expérience que j'ai pû détecter mon appetence pour le sens et le relationel client.

### 2. Comment avez-vous réussi?

Grâce à mon parcours et à mon expérience intra-groupe, j'ai pu developer mes compétences et mon savoir-etre.

### 3. Vos trucs et astuces pour les autres?

Chacune de nos expériences professionnelles sont une force. Il faut s'en enrichir pour mieux avancer et réussir. Les formations théoriques disponibles ont aussi été primordial.

## LE MOT OU RECRUTEUR

Sur une fonction référente d'appui a u développement commercial et à la satisfaction Client, nous avions besoin d'un profil pluridi sciplinaire rapidement opérationnel.

Grâce à une posture Client, une méthode robuste et des compétences clés acquises chez MEDIAPOSTE, Marie-Laure s'est pleinement intégrée pou r une prise de poste 100 % réussie.

C'est l'illustration même d'une mobil ité interne gagnante.

Gregory

## LE MOT OF DE L'EMRG

Marie Laure a candidaté sur une fonction de gestionnaire grandscomptes pour laquelle elle n'avait pas été retenue. Elle a démontré beaucoup de compétences et de capacités lors des entretiens. C'est tout naturellement que je lui ai proposé de candidater au poste qu'elle occupe. Ceci a permis une grande réactivité et un comblement rapide Damien





### DE RESPONSABLE OPERATIONNEL À COORDINATEUR CONTRÔLE CA

**FRIC** 

### **QUESTIONS À ERIC**

### 1. Pourquoi avoir choisi ce métier?

ROP et ancien responsable S3C, attiré par les chiffres et les données, j'ai choisi le métier de Coordinateur Contrôle CA du courrier. J'y developpe le contact et l'animation du réseau des cellules S3C, le respect des procedures de contrôle et de facturation, le deploiement de nouvelles offres et applications

### 2. Comment avez-vous réussi?

Surtout grace à une immersion de 4 jours en novembre 2022, et à un socle de connaissance en produits et applications.

### 3. Vos trucs et astuces pour les autres?

Ne pas hésiter à s'appuyer sur les collègues, CCCAC et S3C pour leurs connaissances et expertises.

### **LE MOT DU RECRUTEUR**



Eric a su parfaitement s'installer sur son nouveau poste. En capitalisant sur son expérience et ses connaissances dans le domaine de l'exhaustivité du CA, il a investit son énergie pour prendre la mesure des attendus de ses nouvelles fonctions.

Un an après il est bien installé dans son rôle d'Animateur des Cellules S3C. maitrise parfaitement son organisation des contrôles réglementaires et participe même activement à des phases Pilote pour des projets Nationaux.

Henry

### **LE MOT** DE L'EMRG



Eric a su tirer parti de son expérience et a de bonnes connaissances techniques. Avec un bon accompagnement de ses futurs managers, il a su développer les compétences comportementales pour être opérationnel rapidement.

Caroline

